



Willkommen zu Ihrer einmaligen Gelegenheit, im Markt für Firmenkunden Apps jetzt einzusteigen und in dem Markt der Zukunft gutes Geld zu verdienen

Wissen Sie, dass die Nutzung von Apps auf Smartphones die Nutzung von Software auf Computern überholen wird? Dies geschieht jetzt auch bei Firmenkunden.

Ein einziges Software Programm für alles ist die Vergangenheit oder verwenden Sie Ihre Banking-App auch zum Schreiben von Briefen? Der Markt für Apps für Unternehmen wird schneller wachsen als Sie denken und das Beste ist: Es beginnt jetzt.

Mein Name ist Michael Audorf und ich bin seit 20 Jahren Verkäufer. Glauben Sie mir, ich weiß alles über den Verkauf an lokale Unternehmen. Ich spreche von Verkäufen an echte Menschen mit einem schnellen und harten NEIN, wenn Ihr Angebot schlecht ist. Egal ob im Außendienst oder am Telefon.

Wenn Sie erfolgreich sein wollen, benötigen Sie ein Produkt mit folgenden Hauptmerkmalen:

- Einfach zu verwenden
- Kunden helfen, Geld zu sparen
- Kunden helfen, Zeit zu sparen

Das XP Work Doku App System erfüllt all diese Punkte und mehr.

Wir geben jedem eine Chance! Sie haben keine Ahnung von Zeiterfassung? Keine Erfahrung im Verkauf an Unternehmen? Das ist für uns nicht wichtig!

Ein Telefon und Ihre E-Mail-Adresse reichen aus, um erfolgreich verkaufen zu können. Sie müssen nur die XP-Website lesen und die App kostenlos herunterladen. Nutzen Sie die App erst einmal selbst.

Dann rufen Sie Unternehmen an. Mit Ihrer Telefon Flatrate kostet es nichts und das Unternehmen gibt Ihnen kostenloses Feedback. Lernen von diesem Feedback und Sie werden Erfolg haben! Ohne teure Verkaufse-Seminare. Fangen Sie einfach an und machen es.

Hier ist ein Produkt für Millionen Benutzer.



Sie können Farbe nur an Maler verkaufen. Sie können Bagger nur an Baufirmen verkaufen. Die Messung der Arbeitszeit von Mitarbeitern ist jedoch ein Produkt, das jedes Unternehmen benötigt.

Ja, wir erfinden das Rad nicht neu. Die Erfassung der Arbeitszeiten der Mitarbeiter ist nicht neu. Dies ist gut für den Verkauf, da jeder den Prozess kennt. Dies ist kein Produkt, das viel Erklärung braucht.

Auf der anderen Seite erfinden wir das Rad doch neu, indem wir der Arbeitszeiterfassung leistungsstarke neue Funktionen hinzufügen. Diese neuen Funktionen beantworten die Frage, warum der Kunde das XP Work Doku App System anderen Systemen bevorzugen wird.

Wie erinnern Sie sich an die Arbeit vor 8 Wochen? Lassen Sie mich ehrlich sein, ich erinnere mich nicht! Und wenn Sie ehrlich sind, erinnern Sie sich auch nicht.

Alle Welt redet von Big Data. Aber woher soll es kommen? Nur von der Messung der Arbeitszeit sicherlich nicht. Informationen darüber, was Sie arbeiten, werden immer mehr benötigt.

Ich habe in der Vergangenheit so viele Seminare besucht und wenn ich privat mit den anderen selbständigen Verkäufern gesprochen habe, sind zwei Dinge für sie am wichtigsten:

Kundenschutz und wirklich das Geld bekommen.

Unser Ordersystem bietet Ihnen so viele Vorteile, die sonst niemand anbietet.

Sie kaufen bei uns direkt eine Lizenz für das XP Work Doku App System und dann verkaufen Sie diese Lizenz weiter. Sie können diese Lizenz an ein Unternehmen, eine Privatperson oder einen anderen Wiederverkäufer weiterverkaufen. Es gibt keine Einschränkung, an wen Sie verkaufen. Der Kauf der Lizenz von XP ist erstaunlich einfach. Sie erhalten ein Login auf der Website der XP-Vertriebsagenten, wählen die gewünschte Lizenz aus, zahlen sie direkt und erhalten diese 1 Minute später.

Bester Kundenschutz, da Sie selbst Ihrem Kunden die Rechnung für die XP Work Doku App Software Lizenz stellen und auch zusenden.



Einfachere Verhandlungen mit dem Kunden, da Sie den Verkaufs-Preis mit niemandem koordinieren müssen. Sie bestimmen den Verkaufs-Preis allein. Der Kunde zahlt direkt auf Ihr Bankkonto. Kein wochenlanges warten auf Provisionsabrechnungen und Zahlungen.

Fair für den Kunden. Der Kunde kann das XP Work Doku App System 30 Tage lang kostenlos testen. Er kann alle Funktionen ohne Einschränkung testen. Es werden keine Zahlungsinformationen angefordert. Nur die Verbindung zu den Mitarbeiter-Smartphones ist in der Testversion auf 5 Geräte beschränkt.

Gut für Ihren Profit. Sie kaufen die Lizenz bei uns (Startpreis) 49,00 Euro. Dies ist eine einjährige Kunden-Lizenz mit 5 Benutzern. Wenn Sie im Internet recherchieren, werden Sie feststellen, dass andere Unternehmen 6 bis 12 Euro pro Monat und Benutzer berechnen. Der Durchschnitt liegt bei 9,00 Euro, multipliziert mit 12 Monaten ergibt 108,00 Euro pro Benutzer. Bei 5 Benutzern sind es insgesamt 540,00 Euro im Jahr. Dazu kommt, das XP Work Doku App System bietet mehr als andere Zeiterfassungssysteme. Geben Sie Ihrem Kunden jetzt einen zusätzlichen Rabatt von 10%. Trotz Rabatt können Sie mit einem einzigen Vertrag immer noch einen Gewinn von 437,00 Euro erzielen, nicht schlecht, oder? Ist das Unternehmen größer, bekommen Sie noch mehr.

Fair für Sie. Es gibt keine monatlichen Mindestverkäufe, die Sie tätigen müssen. Kein Handelsvertreter erhält bessere Preise. Wenn Sie eine Ein-Mann-Show oder eine große Tele Sales-Firma sind, jeder zahlt den gleichen Betrag für die Kunden-Lizenzen. Ihre Kunden erhalten die Rechnung nur von Ihnen. Keine große Investition. Sie müssen eine XP Work Doku App-Lizenz für sich selbst erwerben, weil Sie genau wissen müssen, wie das System funktioniert. Diese Verkaufs-Agentenlizenz kostet € 59,00 für 1 Jahr. Kein Online-Shop von XP. Der Kunde kann keine Lizenz auf der XP-Website kaufen.

Gut für Ihre Zukunft. Die Kundenlizenz ist immer ein Jahr gültig. Dann benötigt der Kunde eine neue Lizenz. Wenn Sie gute Arbeit geleistet haben, wird er sie wieder bei Ihnen bestellen. So schaffen Sie wiederkehrende Einnahmen. Solange der Kunde eine Lizenz bei Ihnen kauft, verdienen Sie auch Geld.



Die Dinge, die Sie wissen müssen. Wir stellen keine direkten Mitarbeiter ein. Sie müssen ein Selbständiger oder ein Unternehmen sein, um dieses Produkt verkaufen zu können. Aus diesem Grund möchten wir Ihre Steuererklärung jedes Jahr sehen. Sie dürfen die Zahlen ausblenden. Ihr XP Sales Agent Konto wird automatisch gesperrt, wenn Sie diese nicht einmal in Jahr an uns senden. Befindet sich Ihr Firmensitz im Ausland, ist das kein Problem für uns. Wir arbeiten mit jedem Verkaufsunternehmen auf der Welt zusammen.

Sie können uns nicht anrufen. Die einzige Kommunikation erfolgt per E-Mail oder per Ticket-System bei technischen Problemen. Die Kommunikationssprache ist nur Englisch oder Deutsch. Die Lizenzen, die Sie bei uns kaufen, müssen direkt bei der Bestellung bezahlt werden. Wir unterrichten oder schulen Sie nicht in der Funktionsweise des Systems oder im Verkauf. Sie müssen sich selbst trainieren. Das beginnt mit dem Herunterladen der XP Work Doku App aus dem App Store und dem Arbeiten damit. Wir geben Ihnen kein gedrucktes Werbematerial. Es werden nur PDF-Seiten an Sie weitergeleitet. Wir bieten keine Unterstützung für Kunden zur Verwendung des XP Work Doku App Systems. Wenn Ihr Kunde eine Frage hat und keine Antwort findet auf der XP-Website unter FAQ ist es Ihre Aufgabe zu helfen. Daher sollten Sie das System wirklich auch selber nutzen. Es gibt keine exklusiven Verkaufsbereiche oder einen Gebietsschutz. Jeder Handelsvertreter erhält einen Vertrag in englischer Sprache, den Sie unterschreiben und an uns zurücksenden müssen. Es gibt kein Geld-zurück-System. Die Lizenz, die Sie für Ihren Kunden von XP kaufen, können Sie uns nicht zurückgeben. Wenn der Kunde den Vertrag (aus welchem Grund auch immer) vorzeitig kündigt, erstatten wir Ihnen kein Geld zurück. Kaufen Sie also eine Lizenz für Ihren Kunden erst, wenn dieser mit Ihnen einen Vertrag gemacht hat und Ihre Rechnung bezahlt ist.

Verkaufsargumente für den Kunden:

- wie erinnern Sie sich an die Arbeit vor 8 Wochen oder noch weiter in der Vergangenheit? Mit XP Work Doku App System wissen Sie es ganz genau, auch nach Jahren noch
- wie können Sie Ihrem Auftraggeber etwas über die durchgeföhrten Arbeiten sagen, wenn der Mitarbeiter nicht erreichbar ist oder für Sie gar nicht mehr arbeitet?
- viel besserer Überblick über die Arbeit aller Mitarbeiter



- bessere Übersicht darüber, wie lange Mitarbeiter pro Job benötigen
- Mitarbeiter haben täglich einen Überblick über die geleisteten Arbeitsstunden auf dem Smartphone
- einen Arbeitsbericht für den Fall haben, dass Kunden Informationen wünschen oder eine Reklamation haben
- Arbeitszeiterfassung für Mitarbeiter, die unterwegs sind
- Arbeitszeiterfassung für Mitarbeiter im Homeoffice
- sehr einfach Digitalisierung in das Unternehmen einführen
- Geld sparen, da Sie kein teures Zeiterfassungsgerät kaufen und am Eingang installieren müssen
- Zeit sparen, da die Arbeitsberichte (sofern das Unternehmen jetzt schon welche erstellt) nicht mehr in Aktenordnern abgelegt werden müssen
- keine vergessenen Stempelkarten mehr oder glauben Sie, dass heutzutage jemand sein Smartphone zu Hause vergisst?
- die Aufzeichnung der Arbeitszeit ist eine Kontrolle und jede Kontrollmaßnahme spart immer auch Geld ein
- ein guter Arbeitsbericht kann dem Unternehmen vor Gericht helfen
- jeder Mitarbeiter im Büro kann den Arbeitsbericht im XP Work Doku App System schneller und einfacher finden, als erst alle Aktenordner nach dem richtigen Bericht durchsuchen zu müssen
- das Unternehmen benötigt keine neue Lohnbuchhaltungssoftware. Das XP System liefert nur die Daten zur Arbeitszeit, es ersetzt nicht die Lohnbuchhaltung
- Einrichten neuer Mitarbeiter im XP Work Doku App System erfolgt in weniger als 30 Sekunden
- Arbeits- und Zeitbericht von Subunternehmern erhalten, ohne diesen Zugriff auf Ihre Unternehmenssoftware zu gewähren
- der Arbeitsbericht enthält alle Daten in einem einzigen PDF-Dokument, Fotos, Arbeitsbeschreibung, Arbeitszeit und Kundenunterschrift. Wie bringen Sie sonst digital aufgenommene Fotos und handschriftlich ausgefüllte Zettel zusammen?
- einfachere Dokumentation der Arbeitszeit für den Mindestlohnachweis



- speichern Sie wichtige Dokumente auf dem Smartphone wie Arbeitserlaubnis oder andere Lizenzen, Kopie vom Pass usw. das hilft bei jeder Kontrolle
- eine genaue Analyse der Zeit, die Mitarbeiter pro Auftrag benötigen. Was ist der Vorteil zu wissen, wann ein Mitarbeiter im Unternehmen ankommt und wann er wieder nach Hause geht? Unternehmen werden pro Auftrag bezahlt. Wie finden Sie heraus, ob Sie mit einem Auftrag Gewinn gemacht haben? Der Mitarbeiter benötigt eventuell 6 Stunden und Sie haben mit 2 Stunden kalkuliert.
- Handschriftliche Dokumente sind häufig unleserlich
- schneller die Arbeitswochenstunden der Mitarbeiter am Ende der Woche zu erhalten

Sie interessieren sich für eine langfristige Zusammenarbeit?

Starten Sie noch heute und laden Sie zuerst die XP App herunter. Die XP App ist in allen App Store kostenlos. Probieren Sie es aus, erstellen Sie einige Arbeitsberichte für eine Woche. Benutze Sie die App wirklich!!

Dann geben Sie uns ein Feedback und wir senden Ihnen den Vertrag. Dies dauert aufgrund unseres starken Wachstums derzeit 2 bis 4 Wochen. Sie erhalten dann Zugriff auf Ihr XP Work-Webkonto und das XP Sales Agent-Einkaufszentrum, wo Sie Ihre Kunden-Lizenzen kaufen.

Ich freue mich darauf, bald von Ihnen zu hören,
Alles Gute Michael Audorf (Mr.) CEO von XP Groupe

A handwritten signature in blue ink that reads 'Michael Audorf'.





INTERNATIONAL SALES AGENT CONTRACT

Date:

Between:

XP Express Air & Sea GmbH whose registered office is at Haferwende 27A (Street and Building No.), 28357 Bremen (Post Code and City), Germany and registration number is HRB27546 HB, represented by Audorf, Michael (hereinafter referred to as "XP").

And:

(Hereinafter referred to as "the sales agent").

The sales agent sells the XP Work Doku App Software to customers. To do this both parties to comply with the following agreement:

ARTICLE 1. INDEPENDENCE OF THE PARTIES

1.1. XP and the sales agent are legally and financially independent Parties. The present contract does not confer any sort of relationship between them other than that which is the object of the sales agent contract.

1.2. The sales agent may not represent XP in any way and may not enter into any obligations on behalf of XP. The sales agent assumes sole responsibility for its own actions and inactions before any third party, including, but not limited to, official local and national and administrative agencies, thereby relieving XP of any liability arising from the actions or inaction of the sales agent.

1.3. It is the sole duty of the sales agent to contract, pay and dismiss his/her employees, regardless of the nature of the contract which the sales agent chooses to use, as well as fulfilling the labor and social security obligations which may arise from those.

1.4. It is the sole duty of the sales agent to comply with all obligations of trade, administrative, fiscal or other nature for which liability may arise through the commercial activity which the sales agent shall develop by means of the present contract.

1.5. It is the sales agent's duty to apply for and obtain licenses or other regulatory approvals to work as sales agent.

1.6. The sales agent, being an independent businessperson or company, shall manage the business as his/her own, assuming the consequent benefits and risks.

1.7. It is the duty of the sales agent to declare his position as an independent company in all correspondence on paper, invoices, business cards, delivery notes and the like.

1.8. In order to prove his status as self-employed or company, the sales agent is obliged to submit his tax report to XP once a year. The numbers can be covered. If the sales agent does not send XP the Tax Report, XP blocks the sales agent account.

ARTICLE 2. TERRITORIAL EXCLUSIVITY

2.1. XP does not grant territorial exclusivity to the sales agent. The sales agent can sell in any way and in any place he desires. The sales agent can sell the XP Work Doku app software to anyone. This can be companies, authorities, private customers, or other handle representatives.

ARTICLE 3. DURATION AND EXTENSION OF THE CONTRACT

3.1. This agreement comes into effect on the day the sales agent has paid its license fee. The contract is valid for 1 year and can be extended by purchasing a new seller license.

ARTICLE 4. START OF ACTIVITY

4.1. The sales agent undertakes the sales activity at its own discretion.

4.2. There is no minimum number of contracts the sales agent should fulfill under the contract.

ARTICLE 5. FORCE MAJEURE

Neither Party shall be accountable for the failure to comply with obligations arising from the present contract, nor shall be liable for any compensation to the other party, when the breach is caused by proven Force Majeure.

ARTICLE 6. LANGUAGE OF COMMUNICATION

The whole text of the present contract, as well as the documents derived from it, have been written in: English, and is therefore considered to be the only authentic text for all legal effects.

ARTICLE 7. BUY XP SOFTWARE LICENSES AND RESELL, THE SOFTWARE SALES PRICE

The sales agent purchases through the XP software license portal. He then resells the licenses to his customers. The sales price is his merit. The sales agent can freely determine the sales price. A license once purchased cannot be returned.

For and on behalf of XP

For and on behalf of the sales agent



Mr. Michael Audorf
General Manager

Fill in the red fields. Print this contract and sign it. Scan the contract as a PDF and send the contract to mail@xp-work.com

Then you will receive the invoice for your sales representative license from us. You pay the \$ 39,00 by PayPal.

After PayPal has confirmed your payment, you will receive the login data for the license purchase system for sales staff and your XP Work App Web Access.